

Résurgo : Se relever et relever les autres

DRH pendant 15 ans au sein de structures importantes, Vincent Lefèvre a adopté dans son cabinet de conseil une philosophie originale et une approche horse coaching. « Nous avons les pieds bien sur terre et la tête tournée vers les étoiles ! » souligne-t-il.



Que signifie le mot latin Résurgo ? Se relever, relever, ressusciter et lever une armée. Nous accompagnons les managers dans ce cercle vertueux, leur montrant en quoi s'intéresser à l'autre et le relever les élèvent eux-mêmes (réciprocité). Face aux comportements toxiques dans l'entreprise, notre accompagnement auprès des équipes est vital (*grubions de vie*), engageant des relations respectueuses, exigeantes et bienveillantes. S'élever consiste aussi à remettre les sujets dans une perspective existentielle (*vie*) afin de déterminer ceux qui sont vraiment essentiels.

Plus pratiquement, comment intervenez-vous ? Notre petite équipe très mobile accompagne des structures variées (Groupe Rocher, Manitou, Saumur Agglomération, Ecole Centrale Nantes...). Nous utilisons des méthodes éprouvées très inspirées de l'industrie.

En coaching, nous proposons une approche avec le cheval pour travailler sur l'assertivité, la place de chacun et le lien entre confiance et performance.

Résurgo
accompagnement managérial

PLUS D'INFOS : Tél: 02 40 35 82 79 | <http://resurgo-conseil.com/>

Preventech : une approche innovante de l'accompagnement

Améliorer les conditions de travail. Voilà la tâche du cabinet-conseil Preventech Consulting depuis 13 ans. La sécurité, l'ergonomie, le bien-être au travail, les risques psychosociaux et le management n'ont plus de secret pour Marjorie Dumont-Crisolago, présidente de Preventech Consulting.



Comment adaptez-vous votre offre depuis 13 ans ? Notre positionnement de départ portait sur les risques professionnels liés à la sécurité au travail. Depuis, nous avons structuré notre offre autour de 3 autres métiers en fonction des besoins clients et de l'évolution du marché : Ergonomie, Risques psychosociaux & Management et Bien-être. Nous proposons à la fois des prestations d'audit, de conseil et des formations.

Aujourd'hui, nous proposons 84 formations.

Comment vos offres d'accompagnement s'organisent-elles ? Nous travaillons pour 18 secteurs d'activité auprès de 400 entreprises et collectivités partout en France. Nos projets impliquent régulièrement plusieurs expertises donc nos équipes, composées d'ingénieurs sécurité, ergonomes, psychologues, nutritionnistes, ostéopathes...travaillent souvent en binôme sur des problématiques complètes.

Quelle est votre spécificité ? Nous déployons une approche novatrice pour répondre à des problématiques de plus en plus complexes : nous organisons en interne des brainstormings trimestriels pour trouver de nouvelles prestations, nous avons créé entre autres les ateliers du bien-être, mis en place un baromètre de qualité de vie au travail, nous formons des coachs "activité physique"... Nous sommes dans une démarche proactive et réactive. Nous répondons aux projets nationaux.

Preventech Consulting - 4 cité Paradis 75010 Paris

Preventech
Consulting
Cabinet spécialisé des activités de conseil

PLUS D'INFOS : www.preventech.net | Tél. : 01 44 09 70 44

152 Entreprendre

L'expertise 360 pour vos projets hôteliers

L'hôtellerie attire toujours plus de nouveaux investisseurs. Sous une apparence facile, le métier d'hôtelier est en réalité plus complexe qu'il n'y paraît et requiert un engagement personnel fort et la pleine maîtrise des codes et usages de la profession pour donner toutes ses chances au projet.

Eric Lefèvre est tombé dans la marmite à 13 ans. Aujourd'hui sénior expérimenté, il met à profit son savoir-faire en hôtellerie, restauration et RH pour accompagner ses clients, de culture hôtelière ou non, vers la réussite de leur projet.



Comment fonctionne votre société de conseil ?

Chaque projet est unique, chaque mission est personnalisée. Je travaille en interaction, en co-construction avec mes clients, propriétaires ou dirigeants. Mon crédo est d'associer les désirs et la personnalité de chacun à mon savoir-faire et expertise métier pour répondre pleinement à leurs attentes, permettre la bonne compréhension des spécificités de notre profession et les aider à incarner pleinement leur rôle.

Projets de reprise, changement d'enseigne, construction, rénovations, audit diagnostic pour renforcer l'efficacité opérationnelle de l'établissement ou formations des dirigeants, dans chacune de mes missions je recherche le bon équilibre nécessaire entre la satisfaction du propriétaire, des clients et des équipes pour augmenter la qualité et, in fine, la rentabilité de l'établissement et le retour sur investissements.

Tél. 06 80 48 44 90

PLUS D'INFOS : eric.lefevre24@gmail.com | www.lefevre-eric-consulting.com



CABINET 1990



Isabelle CHARVIN

Ancienne Directrice de Banque, Isabelle CHARVIN met en 2010 ses compétences au profit de l'accompagnement d'entreprises, particulièrement de PME. Pour elle, la proximité avec le centre de décision favorise la rapidité des progrès et résultats. NEOCOACH intervient de la multinationale à la TPE, toujours avec le souhait d'accéder au décisionnaire. Les 3 piliers : "Vision - Interaction - Process". Pour travailler avec un client, le 1er levier est une vision claire ; puis le relationnel est observé pour accompagner les régulations ; c'est quand tout est fluidifié que l'on travaille les process.

NEOCOACH, c'est quoi ? 12 Coachs certifiés adhérant à des valeurs de confidentialité, co-construction et contrôle. Très sélectifs à l'entrée, nous recrutons de nouveaux affiliés avec l'ambition de regrouper 20 coachs.

Nos actions : 1- Accompagner les entreprises qui changent de direction, d'associés (sont-ils "ADN compatibles" ?).

2- Accompagner la performance de managers en prise de fonction ou avec le besoin de passer un cap.

3- Mettre en place du co-développement réunissant dirigeants, managers ou commerciaux, dans un cadre de confiance et confidentialité absolue, pour partager leurs pratiques et trouver des solutions efficaces ensemble. En coaching, nous entretenons une relation de parité : je ne suis pas consultant de mon client, je suis son pair. Je m'engage à ses côtés pour qu'il atteigne le résultat en renouant ou développant son plaisir de réussir.

neocoach
le Coaching Spécialisé

CABINET NEOCOACH

Tél. : 06 75 07 42 81 / Site : www.neocoach.fr

Entreprendre

Janvier 2018 • 34^{ème} année • N°316

entreprendre.fr

STEVE JOBS GAULOIS ?

Ces Français qui veulent tout casser

Management
Le pouvoir P.102
Diriger à
distance

Entreprises

PRIORITÉ @ AU DIGITAL

P.36

Il veut faire de
Thomson un
leader mondial.

Stephan
Français
(Thomson
Computing)

P.14

Robert Lafont

Les kiosques
ont-ils
pourrir ?



P.5

Enquête

SÉCURITÉ
qui arrêtera
la gabegie ?

P.66

Argent

BANQUES
EN LIGNE
ça explose

P.80

André Villiers

GLYPHOSATE
le député
qui accuse

P.70

SERVICE
PRESSE

Lafont
presse

LIERS : Guide Franchise 2018 • Environnement • Les villes qui bougent : Kremlin-Bicêtre - Pavillon-sous-bois • Finance

ISSN : 1418-0 - 10056 - 400 € - LUS : 4,00 € - DEP / ED / GR / PERIODIC : 4,30 € - CR / 4,50 € - CAJA : 6,99 € - 0 05 3 518 € - 1024 / 21 1333 CP - PC / A : 1400 CP - BAR : AT mid - TUR : 5,50 €